

Les Périodes de Formation en Milieu Professionnel

14 semaines sur les 2 années :

- Obligatoires pour valider le diplôme
- En entreprises de distribution de biens et de services, généralistes ou spécialisées.



Et après le CAP EPC

1 Le Diplôme du CAP EPC est un diplôme professionnel qui permet de se présenter sur le marché du travail.

2 Avec un très bon dossier, une poursuite d'études en Baccalauréat Professionnel est envisageable :
Bac Pro Métiers du Commerce et de la Vente, Option A ou B.

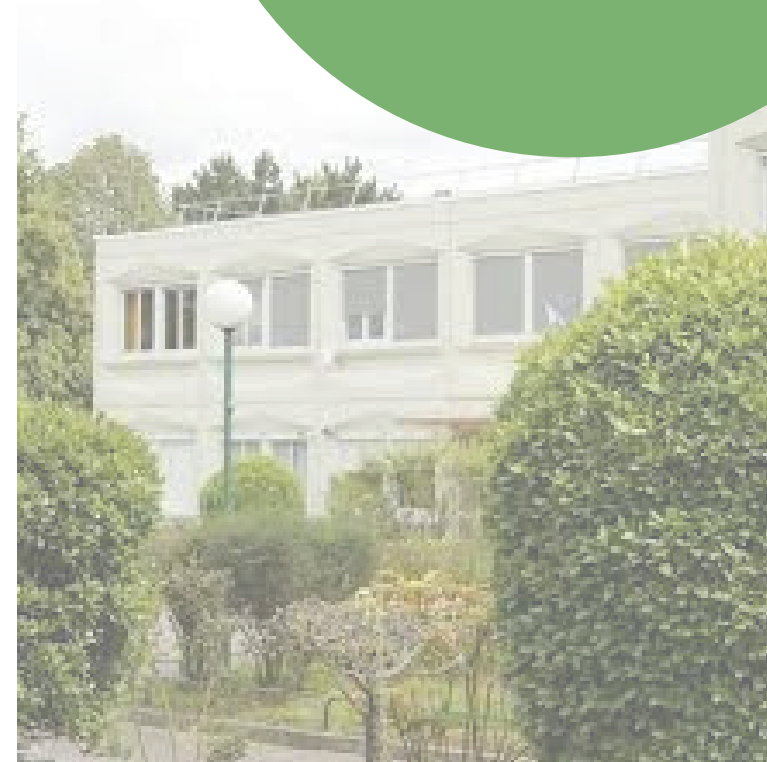
3 Il est également possible de compléter sa formation avec une mention complémentaire Assistance, Conseil, Vente à distance.

Débouchés

Le CAP EPC offre de larges possibilités de première insertion professionnelle :

- Employé(e) de libre service,
- Equipier de vente,
- Equipier polyvalent,
- Equipier de caisse,
- Employé de commerce,
- Vendeur en alimentation générale,
- Vendeur en produits utilitaires,
- Vendeur en prêt-à-porter, en confection

CAP EMPLOYE POLYVALENT DE COMMERCE



Certificat d'Aptitudes Professionnelles Employé Polyvalent du Commerce



CONDITIONS D'ACCES

Elèves venants de 3ème générale,
3ème Prépa-Métiers, ULIS et
SEGPA.



30H DE COURS HEBDOMADAIRES

Enseignements généraux :

• Français, Histoire-Géographie
Mathématiques, Physique, Anglais,
Arts Appliqués, EPS.

Enseignements professionnels :

- Activités par blocs de compétences.
- Prévention Santé Environnement .
- Économie et Droit.
- Travail en co-intervention.
- Réalisation d'un chef d'œuvre.

14 SEMAINES EN ENTREPRISE DURANT LES 2 ANNEES



Obligatoires pour valider le diplôme,
elles offrent une réelle immersion
dans le monde professionnel.

UN CAP !



Obtention d'un Cap EPC à la fin de
la 2ème année.

C

ap

Employé Polyvalent du Commerce

*Le titulaire du CAP Equipier Polyvalent du
Commerce est impliqué dans les objectifs
de vente de leur entreprise mais de
manière indirecte car ils ne jouent pas le
rôle de commerciaux.*

*Leurs principales missions sont les
suivantes :*

- *La réception et le suivi des
commandes et des colis,*
- *L'approvisionnement et la mise en
valeur de l'espace commercial,*
- *L'accueil, l'information, le conseil et
l'accompagnement du client tout au
long de son parcours d'achat.*

C

ompétences professionnelles

Le CAP EPC, c'est apprendre à :

- Réceptionner et suivre des commandes
- Mettre en valeur et approvisionner
- Conseiller et accompagner le client dans
son parcours d'achat.



Q

ualités requises

- **Sens de l'Ecoute**
Vous avez à cœur d'être à l'écoute des
besoins du client.
- **Endurance & Dynamisme**
Vous restez souvent en position debout, vous
portez et déplacez des marchandises.
- **Sens de l'Organisation**
Vous savez faire preuve de rigueur et de
méthode dans votre travail.
- **Adaptation & Disponibilité**
Vous acceptez les horaires de travail flexibles.



**Des équipements,
pour une formation
en situation réelle et
des salles informatiques
reliées en réseau.**